



يا أهلاً بالطموح

دعاية

نشرة نصف شهرية خاصة بالمشترkin فقط، تعنى بالتطوير وبناء الذات

تصدر عن شركة ميديا إنترناشونال - قطر (د.م.م). بالتعاون مع شبكة [ten.enilnomalsi](http://www.ten.enilnomalsi.com) والمركز العربي للتدريب التربوي لدول الخليج
العدد الرابع - فبراير 4002 م ■ الاشتراك السنوي 001 دولار أو ما يعادله + 01 دولار أجور البريد خارج دولة قطر

محاور العدد:

رئيس التحرير: د. يوسف محمد الحمر

- الطموح هو أصل كل إنجاز.
- مبتكرن، رأسماليون ومدعمون.
- قوس الطموح.
- رؤية ما لا يراه الآخرون.
- اتباع الطريق يخلاص.
- اقتناص اللحظة.
- تلطيف الطموح.
- الحث والإلهام بعرض أعظم.
- إياك ومغالفة القائم.
- حافظ على ما أنت عليه بالتخلي عنه!
- الأحلام والطموحات
- ترك أو تجر!
- اعتزل وأنت في مجده

طموح أنت أم قنوع؟ لا تتسرع باختيار إحدى الإجابتين الخاطئتين! فالخطأ هنا ليس في إجابتك أيا كانت وإنما في السؤال ذاته، فلا أحد يطمح في مستقبل أفضل غير من يمتلك قناعات مرضية عن إمكانياته وعن ذلك المستقبل. لذا فإنهم يتعارضاً فقط في حالة إساءة تفسير الطموح وهو الأمر الذي أدى حدوثه إلى وجود مشاعر منقسمة عن الطموح لدى الناس عامة؛ بالرغم من أننا نعرف أنه أساسى، نعتبره خطيرًا إلى حد فلا نافق على هؤلاء الذين يسيئون استغلاله ويبروون لأنفسهم كل الوسائل لبلوغ غايياتهم، لكنه هنا لا يكون طموحًا وإنما «طبع وجور»، وكذلك فإننا لا نحترم هؤلاء الذين يفتقرن إليه، فهم هنا في حالة «خنوع وذل».. وهكذا فقليله جداً نقيبة وكثيره جداً إثم.

أما الطموح الحق فهو ذلك الشيء الذي يدفع بعض الناس أن ينجزوا أشياء مدهشة وأن يحققوا غايات تفوق توقعات أي شخص و يجعلهم ذوي تأثير دائم على كل من حولهم. الطموح هو المكون الأساسي الذي يحول فكرة بسيطة إلى تجارة عالمية، يقلب إمبراطورية، أو يحول عائلة مهاجرين إلى سلالة ذات نفوذ مالي قوي. ببساطة، الطموح هو ما يجعلنا نستمر.

أحمد محمد علي
مدير التحرير

رواية أو الدخول في السياسة. بغض النظر عن حجم هدفك، فهو يُقاد بالطموح. وذلك الطموح، كما ظهر بدراسة تاريخ الناجحين العظام، يتبع قوساً ممكناً توقعه.

منحنى قوس الطموح ليس بالضرورة واحد للجميع؛ فالبعض قد يكون ارتفاعه بطيء مثل «سام والتون» الذي لم يفتح أول محلات «والـمارت» حتى بلغ من العمر 44 سنة، أما الآخرين، فارتفاع المنحنى يكون سريعاً، وكثيراً ما يكون في عمر مبكر يثير الدهشة مثل «مايكيل ديل» الذي بدأ تصنيع كومبيوترات شخصية مبنية وفق المتطلبات الخاصة في حجرة بيت طلبة أثناء دراسته بكلّيّته، وكلاهما الآن من أغنىاء العالم.

الجزء الأول للقوس هو ارتفاع الطموح - الحلم الأولي والمثابرة والشجاعة التي يجب أن يتّمرّن عليهم في السعي لذلك الحلم. القسم الثاني للقوس يعطي قيمة الطموح، عندما يحاول الفرد بناء شيء ما أكبر من نفسه؛ يمكن أن تكون تجارة، جامعة، أو بلد بأكمله. القسم الثالث يواجه تدّور الطموح، حين يجب على كلٍ ناجح أن يتعامل مع أقصى تحدياته.

بدراسة سير الناجحين، وفهم ما الذي يجعلهم يحققون مثل تلك الإنجازات يمكن أن تتعلم الطريقة المثلثة لتحقيق طموحاتك الخاصة، مهما كانت.

مبتكرون، رأس الماليون ومدعّمون

الطموح هو الحافز الذي يشعل الناجحين المجنّفين ويحوّل العادي إلى غير العادي. الأفراد الطموحون غالباً ما يظهرون متى تجتاح العالم تكنولوجياً أو طريقة تفكير جديدة. وفي أثناء هذه الأوقات، ثلاثة نماذج تظهر من الطموحين هم: مبتكرون، رأس الماليون ومدعّمون.

المبتكرون هم المبدعون الحقيقيون الذين يبتعدون تكنولوجياً جديدة إلى حد يجعل من حقل ما قديم نسبياً حقولاً مهجورة قليلاً.

أصحاب رأس المال يأتون بعد ذلك، يسوقون التكنولوجيا الجديدة بشكل نشيط جداً لدرجة أن بنية تحتية جديدة تماماً تطلب لاستيعاب توزيع تلك التكنولوجيا. على سبيل المثال، النظم الإلكترونية لدولة متقدمة قد أعيد بناؤها ثلاثة مرات في السنوات الـ70 الماضية من قبل أصحاب رأس المال الذين أوجدوا استخدامات جديدة للابتكارات؛ بدءاً من التّغرايف إلى التليفون إلى القمر الصناعي ووصولاً إلى الإنترنـت.

أخيراً يجيء دور المدعّمون، المديرون المحترفون في التجارة والأعمال ومسؤولي

معظمنا حلم بالعظمة من عمر مبكر؛ نتصوّر أن نكون مثل قدوتنا سواء كانوا آباءنا، مدرّسونا أو رياضيّون ذائعي الشهرة، وتحثنا أكثر قراءتنا لكتابنا المدرسيّة، وتعزّزنا بأبطالنا القوميّين، وتجاربنا الخاصة والنماذج التي تحفيظ بك لابد وأنها تربّي نبتة الطموح التي غرسـت في الميلاد، عليك إذاً أن ترعى هذه النبتة بتعلّمك ما هو الطموح وكيف ستخدمه لإنجاز الأشياء العظيمة لنفسك، عائلتك وشركتك.

بصفة خاصة، سنعرّف هنا على القدرات الجوهرية التي يمكن أن تأخذك أعلى قوس الطموح.

الطموح هو أصل كل إنجاز

تقريباً الكل يحلم بعمل شيء ما خاص، سواء ببناء شركة إنترنت جديدة، كتابة



إذا فقدت الأمل فلن تدرك معنى كل الأشياء التي يحققها الأمل .

لا تبك على اللبن المسكوب، حاول في المرة القادمة أن تجد عبوة أفضل .



أيصنع الناجحين التاريخ أم العكس؟

بعض الفلاسفة قد قالوا: إن الأبطال يشكلون أحداثاً، بينما يقول الآخرون أن الأحداث تشكل الأبطال. الحقيقة ربما في مكان ما في الوسط؛ فعلى كل حال لولا اكتشاف مدام كوري للراديوم، أما كان سيكتشفه شخص آخر؟ من ناحية أخرى، إذا لم يكن إبراهام لنكولن قد أصبح رئيساً، هل كانت الولايات المتحدة ما تزال موجودة؟ الناجحون يظهرون ويتألقون من مزيج غنيٍّ من مجموعة «إذا» غير متوقعة. إذا لدى الناس موهبة وتدريب، إذا هم في المكان المناسب في الوقت المناسب، وإذا لديهم المحرك الداخلي الذي نسميه طموح، قد يتوجهون ويسكونون على نجاحهم.

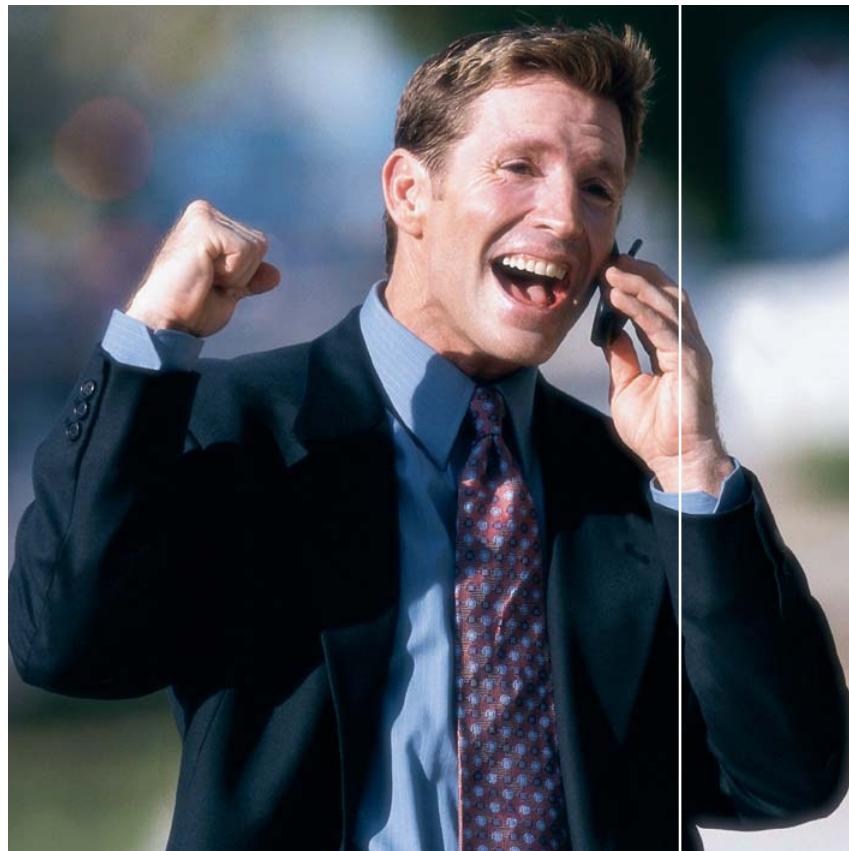
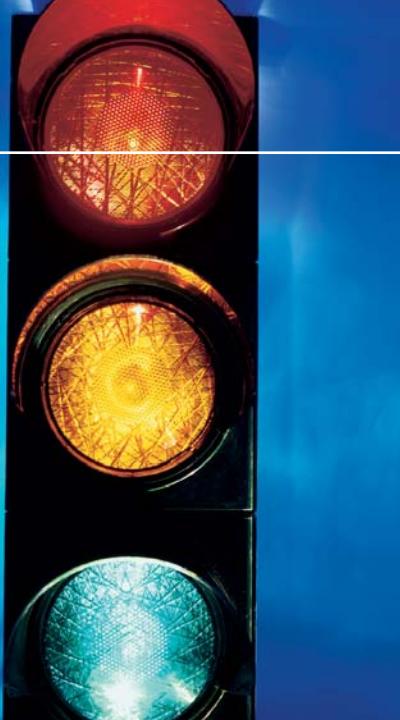
المتحف ومنتجو المسارح في الفنون، وهم يعملون التكنولوجيات الجديدة على نفس النهج وبصورة مربحة. لكن، المدعّمون ينظرون إلى الداخل بدلاً من الخارج (لحاجات العميل)، ويفقدون رغباتهم المبدعة. فتأتي مرحلة جديدة حيث يبتكر المبتكرون وتعيد الكراة نفسها.

قوس الطموح:

- الارتفاع والانخفاض لقوس الفرد من الطموح يمكن تقسيمه إلى سلسلة من المراحل، هذه المراحل هي: رؤية ما لا يراه الآخرون: يبدأ القوس عندما يرى أحدهم ما لا يراه الآخرون؛ بصيرة جديدة من الاكتشاف فيقفز صاعداً! عند شخص طموح، الفكرة تحول إلى شيء ممكن تحقيقه. من هنا يظهر الإيمان بأن العمل الشاق يجب أن يحدث وسوف يجعله يحدث.
- اتباع الطريق بإخلاص: النجاح كثيراً ما يجيء بعد سلسلة من التكسّات، لتحقيق النجاح يجب أن تتعلم أن تكون عنيداً، الطريق إلى النجاح يتطلب المثابرة، التفاؤل وأمل مقدم أن لحظة الفرصة ستجيء.
- اقتناص اللحظة: يتحول الحالمون إلى منجزين عندما تلوح اللحظة التي كانوا ينتظرونها في الأفق، فإذا فجأة وينتهزون الفرصة.
- تلطيف الطموح: في نقطة ما على طول القوس، عندما تكون قريباً من القمة تواجه خطر فقد توازنك. المفتاح للمحافظة على توازنك بنجاح هو أن تعدد أهدافاً طموحة يمكنك تطبيقها جيداً.
- الحث والإلهام بغضّنّ عظم: للبقاء في الصعود بطول ارتفاع القوس، تحتاج إلى تحويل طموحك الشخصي لغرض أوسع حتى تلهم الآخرين أن ينضمّوا ويساهموا في المجهود.
- إياك وانتهاك القيم: عندما تجيء نقطة تُعرّى فيها بأن تختصر الطريق لتصبح متقدماً أكثر، توقف واعتبر النتائج، فليس هناك طريقة أكثر تأكيداً من تلك تعجل بالسقوط أسفل القوس.
- الحفاظ على السيطرة بالتخلي عنها: الطريق الوحيد إلى إبقاء السيطرة هو بالتنازل عن بعض منها، الخوف يحبط المشاعر ويقتل الشركات.
- تغيير أو تحجر: التغيير حتميٌّ، لا تصبح مكتفياً بما أنت فيه ولا تلتقي المنافسة بنجاحك بعيداً.
- المغادرة ببلادة وبهاء: يتقدم العمر بنا جميراً ونمطاً، متى قد خللت ميراثاً دائماً، لا تتردد في الابتعاد ببلادة وزهو.

رؤيه ما لا يراه الآخرون:

لقرن، كان الطيران البشري وهم جذاباً. في الأسطورة الإغريقية حلم «ديدلس» و«إيكاروس» بالطيران بعيداً عن سجن الملك «ميداس»؛ واحترب «ديدلس» أجنة من الريش والشمع لمساعدتهم في الهروب، وصعدوا بعيداً حتى حلق «إيكاروس»، إلا أن المتمرد، قريباً جداً من الشمس فسقط لذبيان الشمع. الأسطورة تدل على أن العقل المبدع يمكن أن يحقق المستحيل إذا هورأى ما لا يراه الآخرون وتتجنب خطر الغرور. قصة ديدلس وإيكاروس هي نموذج للطموح.



الإنجاز هو رؤية ما بعد قناعات الحاضر، فالمتجزون الناجحون هم من يتجلّبون حدود القديم ويمتلكون شجاعة استكشاف الجديد.. يرون أشياء لا يراها الآخرون؛ قد يكون هذا الشيء هو نيزك، كما في نظرية النسبية لأبرت أينشتاين. وأحياناً ما يكون بسيطاً كأخذ صيغة مألوفة ومعروفة وتحوّلها إلى شيء ما جديد.

ما يوحد كل الناجحين هو قدرتهم لرؤية العالم بوضوح، محركين من الخوف من العقبات. عندما يرى الآخرون الحواجز، الناجحون يجدون طرقاً للالتفاف حولها، يملؤن أحلامهم الطموحة بالعمل؛ يجدون طريقة للتصرّف؛ إماً بمواجهة العقبة، أو بأخذ أولى الخطوات المتتالية حولها. تحقيق المستحيل: الناجحون يجرءون على السفر في وجه عدم التصديق. تفكّر في حالة الأخوان رايت؛ الأخوان حققاً ما الآخرون حلموا فقط به: طيران الإنسان. معًا، طوروا وسيلة المواصلات وال الحرب لكل الأزمان.

الأخوان رايت نشأاً في أوهايو ولم يتخرجاً أبداً من المدرسة الثانوية، لكنّ كان بالفعل لديهم براعة كميكانيكين. في 1894 قرءاً عن أول طائرة شراعية بشرية ناجحة وقرّراً أنهما يريدان محاولة شيء مشابه. طوال السنوات القليلة التي تلت ظلاً يجريان تجارب بأشكال مختلفة حتى وجدوا أخيراً طريقاً لإقلاع طائرة شراعية. ولم يتوقفوا هناك، بل ركزوا ثانيةً على طيران «آلي». في 17 ديسمبر، 1903، أخذوا أول رحلة جوية آلية في العالم. بحلول عام 1908 كان لديهم عقد مع هيئة الحرب لصناعة طائرات يمكنها أن تطير بمعدل 40 ميلاً في الساعة.

إذا أردت الصعود بارتفاع قوس الطموح، تحتاج إلى أن تضع روئتك لما يbedo مستحيلًا أمام عينيك وتحملها معك، بينما تبدأ أولى خطواتك - سلطتك الأولى - بما هو متاح.

العقل يقطا للفرص. النظر إلى النكسات كحالة مؤقتة يساعد على رفض النّماذج المكررة من الملامح المعتاد أن يكون عليها النجاح، وكذلك يساعد على عدم التطّبع بالهزيمة. هذه بالضبط هي الميزات التي احتفظت بحمل مانديلا بجنوب أفريقيا متّحدة حيّا. عندما سُجنَ لأنشطته السياسيّة، رأى أن وضعه هو هزيمة مؤقتة، بالرغم من أنه استمرّ 27 سنة. رفض قبول التعميم بأنّ كلّ البيض كانوا عنصريّين، مما سمح له ببناء دعم في المجتمع الجنوبي أفريقيّ الأبيض. في آخر الأمر، رفض التطّبع بالهزيمة بالرغم من حبسه في أقصى الدرجات الأمنية أخيراً، هو رفض التطّبع بالهزيمة بالرغم من حسيه في سجن تحت مراقبة أمنية مشددة على جزيرة مضادة للهروب. واستمرّ في رؤية نفسه كزعيم قومه، بالرغم من عزلة سجنه.

يمكن أن يتعلّم التّفاؤل؛ فقط يتطلّب الأمر منك القيام بمجهود متّاضف لـتغيير نظرتك للأشياء. نسبة كبيرة من النجاح، ربّما تقدّر بـ 60٪، مسألة موقف، تفكير إيجابي ورؤياً بخيالك أن الأشياء لابد وستنتهي نهاية طيبة. باقي النجاح هو «المثابرة» التي تجلب الحظّ السعيد.

النّاجحون يتقاسمون شهية للتعلّم من نجاح الآخرين ومن أخطائهم الخاصة.

هؤلاء الذين لا يتوقفون عن التعلّم أبداً هم الذين يتحرّكون إلى الأمام.

افتراض اللحظة:

في وقت ما في الطريق لأعلى قوس الطموح، ستأتي اللحظة التي تحدّق بها الفرصة في الوجه، التصرّف الذي ستستخدمه في تلك اللحظة يحدد ما إذا كنت ستتجّه أو تترك مع لا شيء سوى أحلامك. لاقتاص اللحظة يجب أن تكون مستعداً، والعمل الشاق استعداداً لتلك اللحظة هو الذي يمكنه إصلاح الاحتمالات الصالحة.

ولكن.. كيف ستعرف على الفرصة؟ لن تعرّف على «الفرصة» إلا إذا حصلت على المعرفة المناسبة، المعرفة يمكنها حتى أن تحول ما قد يبدو في ظروف مختلفة «أخطار حمقاء» إلى «فرص مقبولة». بالمعرفة، ما قد يبدو مثل أخطار متهوّرة لآخرين، قد تكون في الواقع مخاطرات مدبرة وموزونة إلى شخص ما مُعدّ.

التّوقيت أمر حاسم عندما نجيء إلى انتهاز الفرص؛ لا يمكنك أن تستولي على الفرصة الصّحيحة في اللحظة الخطأ، ولا سوف تتسلّك الفرصة حولك بينما تردد انتظاراً للحظة المناسبة. عندما تُرود الجرأة بحاسة توقيت ذكية ورؤياً لا يراها الآخرون، يظهر الطموح ويتألق. الخوض في الأعمال به جانب من الخطر، لكنّ إذا كنت لتجعل روئتك حقيقةً، يجب أن تتصرّف عندما تتدلى فرصة أمام عيونك.

النّاجحون الطموحون يصنعون بنائهم الخاص أحياناً الفرصة لا تظهر من لشيء، يجب أن تبحث عنها، وتخلق بنائك الخاص.

النّاجحون الطموحون هم من يفكرون على مستوى كبير بينما يفكرون الآخرون على مستوى صغير.. هم من يتفاعلون بينما يكتفي آخرون بالنظر إلى ما تحت أرجلهم.

ملاحظة الاتجاه هي مهارة أخرى يمكنك تطويرها. وأفضل وسيلة لترقية تلك الموهبة هي تثبيت التركيز على التّطورات الجديدة، وتواصل ذلك مع حماس لإمساك الموجة القادمة مبكّراً. بعبارة أخرى، عليك أن تطّور براءة وملكة تمكّنك من أن تكون نشيطاً، مشغولاً، وسيّد ما يحدث. النّاجحون يتعلّمون استخدام الحواسّ الحادة ملاحظة الاتجاهات المشحونة بالفرص.

لتطوير حاستك عن ماذا سيكون الشيء الجديد القادم، يجب أن تكون في العالم؛ الأذن إلى الأرض، الأنف إلى الريح، العيون والعقل مفتوحان للعلامات التي سيهتمّ الملايين بها ويتكلّمون عنها قبل أن يعرفون أنّهم سيفعلوا! درّب نفسك أن تستمع وتشاهد ثم تصرّف وفتّما تراه وتسمع.

اتباع الطريق بإخلاص:

الأمر يحتاج شخصية قوية والكثير من قوة الإرادة للتمسك بحلم تحت ظروف معادية؛ فالنجاح ببساطة لا يأتي بسهولة، المثابرة أمر أساسي.

بدون القدرة على الاستمرار، لن تتمكن من ارتقاء قوس الطموح؛ تلك الفكرة قد تبدو قدّيمّة، لكنّها تبقى حقيقة.

الأحلام والإصرار يتحداً ليتّجا العظمة، ويفكّيك أن تعتبر برحّلة نيسون مانديلا لتفهم الطريق إلى الإنجاز والنجاح. حُلم مانديلا بتحويل مجتمع جنوب أفريقيا العنصريّ لديمقراطية متعدّدة الأجناس استمرّ أكثر من 50 سنة. إصراره لنيل ذلك الحلم، لواصلة



القتال بالرغم من عذابات شديدة مرّ هو وأهله بها بلغت به إلى يوم في مايو 1994، عندها أصبح رئيس جنوب أفريقيا.

التفاؤل يمكن تعلمه؛ التحرّك نحو هدف واستمرار، حتى وإن كانت الخطوات صغيرة، سيجلب النجاح في النهاية. إذا أردت النجاح أن يجيء فعليك أن تبقى مفتألاً، فالتفاؤل يبقى

حتى يتمكّن الإنسان من إنجاز كل ما يطمح إليه في المستقبل، لا بد من أن يعتبر نفسه أكبر مما هو عليه الآن.

دائماً تكون أحلامنا أكبر مما نحقق
ولولا ذلك لما لُمنا من الدنيا.



لا يوجد أفضل من
مادة الأحلام لصنع
المستقبل.



تاطيف الطموح:

هل هناك وجود لشيء اسمه «طموح شديد جداً»؟ سيقول الكثيرون أن الإجابة بالتأكيد هي نعم، هذا الطموح الجامح المطلق يمكن أن يؤدي إلى حماقة تاريخية. القدرة على المشي على حبل عالي - للمخاطرة بالكلّ بدون فشل - نادرة في مجال الأعمال. يجب أن تحكم في حدودك الخاصة، مُتعلماً لا تقطع ولا يتم إغواوك بالفرص التي تذهب بالعقل. لا تبدأ التصديق بأنك منبع وإلا ستدفع ثمناً فادحاً مقابل الوهم المضل للذات.

العمل الابتدائي يجب أن يدفع بطموم مؤسسه وخياله وقوّة فنته في ذاته، لكنه لا يمكن أن ينجز ويستمر إلا إذا انتبهت إلى الأساسيات في العمليات اليومية، فالعمل مكانه أرض الواقع. قادة التجارة والأعمال الطموحين يصبحون في ورطة عندما يخبرون موظفون أن يحصلوا على نتائج ثم لا يتبعون كيف تم الوصول إلى تلك النتائج.

عليك أن تدرك أنك تحتاج إلى الواقعية والالتزام أثناء أوقات النمو غير المستقر، فجميعنا يريده: أكثر مالاً، أكثر قوة، أكثر متعة، لكن للنمو حدود حقيقة، في مجال التجارة والأعمال مثلاً النمو قد يجلب البروقراطية.

حقائق قد تقتل الأحلام الناجحون في خطر الفرق في الأنانية، هم يميلون لكونهم ناساً نشيطين موهوبين حتى إنهم ببعض المقاييس قد يستحقون أن يفتالون بأنفسهم، لكن الغرور قد يقتل الأحلام. يجب أن تتذكر قائمة «حقائق قتل الأحلام» إذا اعترضت الإقامة عند أو بجانب قمة قوس الطموح. قائمتك ينبغي أن تتضمن الآتي:

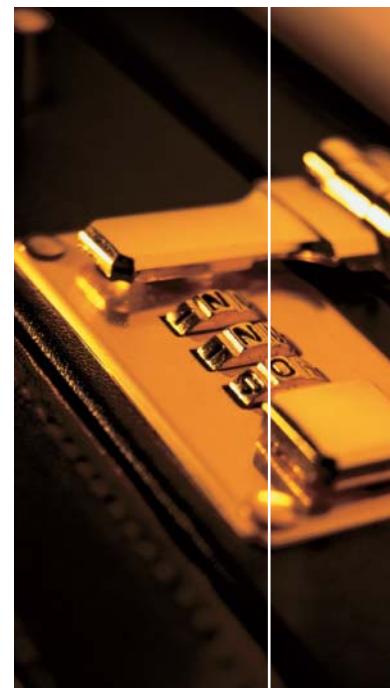
الوقت: هناك فقط عدد من الساعات المحددة في اليوم، والقرارات المتخذة بعد 48 ساعة بلا نوم

نادرًا ما تكون صلبة. عليك أن تدرك أن الوقت سيجدك، واعمل خلال حدود وقت معقولة.

الموهبة: يجب أن تصبح خبيراً في التعرّف على آناس آخرين ذوي موهبة. إذا رفضت العهد بالعمل إلى آخرين، ستتجد نفسك ممدوداً رفيعاً جداً، والأشياء ستتسدل خلال الفتحات!

الدفعة: كن مدركاً أنه عندما تصل إلى القمة قد تقعد الدفعة، فحافظ على اتجاهك المتّحمس.

المخاطرة: لا تتوقع السيطرة على حقلك للأبد، أنت دائمًا في خطر أن شخصاً ما بفكرة أفضل أو إضافة أفضل سيلحق بك ويفوتك.



الحث والإلهام بغرض أعظم:

الأفراد الذين يصلون إلى الذرى الاستثنائية عادةً ما يتقاسمون حسّ «الهدف الواضح»، غرض شيق يقوم بدور البوصلة. الغرض الأكثر إرضاء يتعدى المال نحو بحث عن مستوى رفيع من الجودة.

الغرض الصحيح والنية السليمة يمكن أن يقودك إلى حياة ثرية، حيث إنه يحفز ناساً كثيرين على العمل معًا من أجل تحقيق هدف حيويٍّ يعطيهم كلّهم معنى.

الحاجة للـ«معنى» تدفع كلّ إنسان للابتكار، للبناء، لمتابعة الإنجاز. الغرض الذي يستحق الطلب من أجله يكون كبيراً. العديد من الناجحين قد نظروا لأهدافهم كنداء وتتابعوه بحس المهمة واستشعارها.

حافظ على ما أنت عليه بالتخلي عنه!

التعلق بالسلطة إغراء صعب أن يقاوم، لكن يبقى تقاسم السلطة هو الطريقة الوحيدة لفتح إمكانية النمو الكاملة أمام أي مؤسسة - وإن كانت العائلة. حل الشراكة محل الاستبداد يحرر الإمكانيات والطاقة البشرية؛ فسلطتك تنشأ بصفة أساسية من كونك قادرًا على أن تحت آخرين. لا تفترض أن أحدًا غيرك لا يمكنه أن يتلاءم مع طموحك الخاص، كفاءتك ورؤيتك.

تأكد أن مستشاريك أمينين، مستقلين وربما حتى أذكي منك. دربهم على أن يخبروك ما تحتاج أن تعلمه لا ما تريد أن تسمعه. لكن أبداً لا تدعهم ينسون أنك الشخص المسؤول أخيراً عن أقصى وأهم القرارات.

إدارة كل صغيرة وكبيرة أمر غير قابل للتحقق من وجهة نظر عملية. ببساطة لا يمكنك أن تدير شركة مركبة بإدارة «كل صغيرة وكبيرة» من خلف مكتبك التنفيذي. قد يبدو أحياناً أن الاستبداد يثمر، لكن ذلك حقيقي فقط على المدى القريب. إذا كنت قاسياً بالقدر الكافي، يمكنك أن ترعب الناس فيقوموا بعمل أي شيء تطلب منهم، لكن الطفاة، سياسيون كانوا أو تجاريون، مألهم في النهاية إلى العزلة الشديدة التي لا تتمكنهم من رؤية الواقع. عندما يحدث ذلك، فإن أقواسهم للطموح حتماً ستختفي جنوباً.

ما تحتاجه هو أن تكون محااطاً بأفراد يقومون ببذل أفضل ما عندهم لتحقيق أهدافهم - وهدفك.

بحفيز الأفراد بمسؤولية لا حد لها ومكافأتهم بمدح لا حد لها يستطيع القائد الطموح أن يغرس نوع الإخلاص الذي يحقق التمكين للقوى العاملة. في الواقع الأمر، عند مستوى معين، الإشراك في السيطرة يمكن أن يحول طريقة إدراك الأفراد لأعمالهم. يشعرون أن قدرهم مرتبطة بقدر الشركة، وهو ما يعتبر في حد ذاته تشابكاً مع قوس الطموح الخاص بقادتهم.

في الواقع، لا قائد لشركة يستطيع أن يمتلك القدرة الكافية من الإبداع، المعرفة، والوقت لاتخاذ القرارات الصحيحة بمفرده. لذا فإن بقاءك يعتمد على بذر وحساب عمل الآخرين اللامع. بالتضحيه بمظهر السلطة، تحقق عين السلطة.

الأحلام والطموحات

لتجدب الأفضل، يجب أن تخلق الظروف التي تسمح لهم أن يتبعوا أحلامهم الخاصة وطموحاتهم، تعامل معهم كأفراد من حقوقهم أن يتبعوا أكثر أفكارهم تشويقاً. عليك أن تدرك أن التوازن السليم بين الحرية والسيطرة يرسان القاعدة لوصول القمة؛ فتقاسم

لكن، غرضك يجب ألا يكون مسروفاً أو يطبع في كل شيء حتى يكون ذا معنى. هديتك إلى العالم قد تكون توكيلاً سيارة أمين أو محل أدوات محل ثقة.

الطموح الهايد سينجو حتى من المشقة الكبيرة، بينما واحد أقل هدفاً سيموت بسرعة.

هناك ثمانية طرق عملية التي يمكن أن ترقى بظموحاتك إلى غرض أعلى:

- حقّ التميّز في أي شيء تقوم به.
- أخلق قيمة كبيرة.
- مكن الفرد.
- حسن الحالة البشرية.
- أخلق المتعة والبهجة.
- اختر المستقبل.
- استخدم المكاسب من أجل الصالح العام.
- حسن البيئة.

إياك ومخالفة القيم:

أنصاف الحلول ذات تأثير سيء على الطموح؛ حتماً ستواجه موافق عليك فيها أن تختار ما بين الصواب والخطأ فقط.. إما هذا أو ذاك، وقد يحملك القرار الصحيح ثمناً باهظاً، في حين يكون الخطأ سهلاً. لكن استقامتك وضميرك.. التزامك.. أمر ثمين جداً على أن يبذر على مراهقات ذات مدى قصير. عندما تتهاك القيم الأخلاقية أو النبيلة التي تدعى إيمانك بها فأنت تتوجه نحو خطر الانزلاق من سين إلىأسوء.

قوة القيم الأخلاقية المُتمسك بها تلقن المرء القيام بالأفعال الصحيحة حتى في الوقت الذي قد لا يتوقع فيه ذلك.

القيم القوية يمكن أن تساعد على بناء أغراض للأعمال تضمن أن يعامل العملاء بعدل، ومكافأتك هنا هي اكتساب ولائهم، ويمكنك بناء قيم عمل قوية بطريقة ممتازة هي تطوير «قانون سلوكيات الشركة» ويمكن أن يضم أشياء ثابتة مثل طريقة الرد على شكاوى العملاء، طريقة استقبالهم.. ليس تمريناً غير واضح؟ التعامل مع القيم الأخلاقية ليس تمريناً غير واضح. ماذا أنت فاعل على سبيل المثال، إذا موظف قد يطلب يأخذ رشوة من بائع يبحث عن مزيد من التجارة؟

عمل الشيء الصحيح مهمًا كانت تكلفة مهمة تلقي بالأنبياء، لكنك يجب أن تعمله، فالذي تحفظه أقيم من الموظف الذي سيفصل لمحالفة قواعد الشركة بكثير، ما تحفظه هو صورة الشركة وسمعتها.

وعليك أن تعلم جيداً أن الضمير الحي والنزاهة الكاملة لا يتعارضان بأي حال من الأحوال مع النجاح والتقوف، بل على العكس، ستجد أنه كلما اتسعت سمعتك كشخص قوي الشخصية متمسك بمبادئه كلما احتشد الآخرون إلى جانبك وأحياناً يكونون من أماكن غير متوقعة.

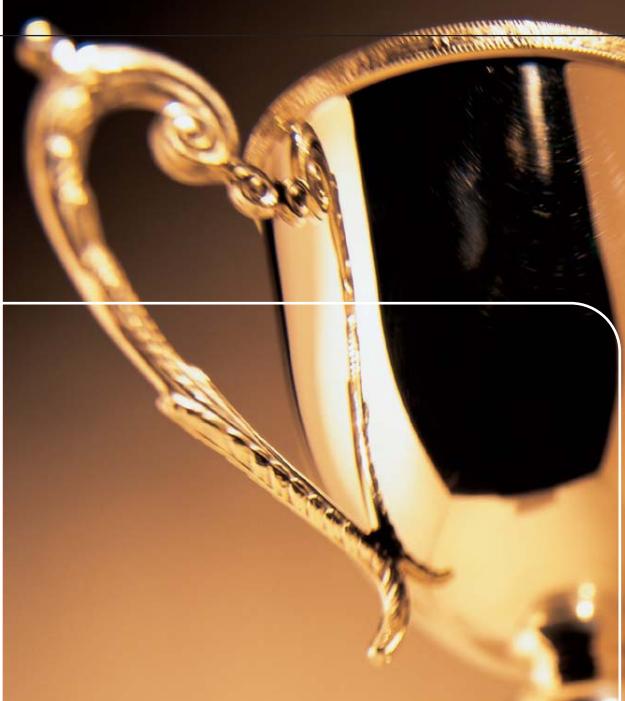
لكن تذكر أن حتى ذوي المبادئ الراسخة وأفضل الناس خلقاً قد يخطئون أحياناً، فإذا فعلت ذلك كن واثقاً أن التصحيح سيثمر عن نتائج إيجابية.

الكتاب الرئيسي:

Title: the arc of ambition

Author: James Champy, Nitin Nohria, James A. Champy

- Paperback: 288 pages ; Dimensions (in inches): 0.76 x 8.98 x 5.74
- Publisher: Perseus Publishing; (January 9, 2001)
- ISBN: 0738204277



أعظم قدرة يمكن أن يتمتع بها الإنسان هي تحمل المسؤولية ، فلا شيء ينجز إلا حين يقدم أحدهم يقول : أنا المسؤول ويتمكنكم الاعتماد عليّ .

((يمنع تماماً نقل أي جزء من هذه النشرة بدون إذن كتابي من الناشر ويشمل الحظر: التصوير والنقل لأغراض التوزيع وتستثنى منه الإشارات السريعة والمقطفات في الصحفة والوسائل التعليمية والبحوث الجامعية))

السلطة يطلق مستوىً جديداً للأداء عند الجميع. وعندما تدخل في شراكة مع أفراد فريقك الأساسية، ستكتشف سريعاً أن الوحدة الكاملة أكبر من مجموع أجزائها.

تحرك أو تحجر!

معرفة كيف ومتى تستجيب للأحداث هو سر تغيير الأشياء إلى الأفضل؛ ففكرة أنه بإمكانك القيام بالأعمال بسرعةتك الخاصة وطريقتك ذاتها وهم: فتخيل الذي سيحدث إذا فتحت محلاً صغيراً في قرية قديمة منعزلة يخدم فقط السكان المحليين. فجأةً ينشئ مقاول منتجع بأماكن للتزلج لمستثمرين كبار في الثلاثينيات من العمر. كيف ستتقى نفسك؟ ربما الإجابة هي ترك البلدة، أو ربما تجد أنت ابتكار نفسك وتعرض قطعاً ثريّة. شيء واحد مؤكد، هو أنك ستضطر للتغيير. فالتجارة والأعمال تتغير باستمرار سواء أردت ذلك أم لا. عندما تواجه منافسة قاسية، فالإجابة ليست أن تعلن الهزيمة، لكنها «إعادة التنظيم».

و قبل أن تقابل المنافسة عليك معرفة ماذا يوجد بالخارج، ذلك يعني أنه عليك أن تكون يقظاً للعالم خارج أسوار منظمتك. وإن كان من غير السهل أن تعرف كلامه: متى وكيف تواجه تحدي يؤثر على تواجدك في السوق، فعليك أن تتعلم كيف تكتسب حساً عالياً في مجالك وأن تصبح خبيراً في ملاحظة الاتجاهات واقتناص الفرص قبل منافسيك. وهذا، لا تصبح ضحية التغيير ولا ضحية التقليد.

أكثر تحدي تكراراً قد يواجه الشخص الطموح هو كيفية التصرّف وقت الهزيمة، عندما يحدث ذلك وتسقط من المجد، لا ينبغي أن تفترض أن عليك أن تصل ثانيةً فوراً لمركز السيطرة، فقد تحتاج إلى الوقت لوزن وتقدير ما حدث والتعلم من أخطائك.

أحياناً يجب عليك أن تقبل التغيير ببساطة وتحرك قدمًا بدون أسف أو أسى. إذا أمكنك تعلم أمر ما بناءً من المحنة، ستبقى في الارتفاع ببطول قوسك للطموح.

اعزل وأنت في مجدك

بالرغم من أن قليلاً منا يحب التكلّم عنه، إلا أننا لسنا خالدين، كذلك هو الحال بالنسبة لوقتنا كقادة.

الخروج بلباقة وبهاء أثناء وجودك في قمة قوس الطموح أفضل من ترافق سريع للأسفل من القمة.

لوسوه حظًّ بعض القادة ليس فقط لا يغادرون برشاقة ولباقة لكنهم يتمكّنون من تخريب الجيل التالي، يقومون بذلك إماً بعد المغادرة على الإطلاق أو بالتأكد أن ما يحتاج الزعماء التالون أن يعرفوه لن يبلغوه.

وهؤلاء الذين يغادرون وهم بعد متحكمون هم الأقرب بكثير لترك ميراث دائم وعلامة واضحة وبصمة مميزة من هؤلاء الذين يتم سحبهم إلى الخارج. قرر كيف تريد المغادرة، وعندما يجيء الوقت، افعل ذلك بيهاء.